

Wichtige Tipps für die ersten Schritte zum Erfolg als Consultant der Light & Ease!

1. Bauen Sie den ersten Kontakt zu möglichen Interessenten auf!

Ob am Telefon, bei einem privaten Treffen mit Freunden, beim Bäcker, beim Friseur, im Supermarkt, bei sportlichen Aktivitäten oder bei einer offiziellen Veranstaltung, ergreifen Sie diese Chancen und kommen Sie mit Ihrem Gegenüber ins Gespräch. Über ein freundliches Lächeln verbunden mit einem ehrlich gemeinten Kompliment freut sich jeder. Nutzen Sie dies als Einstieg zum Kennenlernen.

2. Zeigen Sie Ihr Begeisterung für die Produkte und Ihr Business!

Network Marketing lebt von Ihrer Begeisterung und vom Austausch mit anderen Menschen. Überall dort, wo Sie auf andere Menschen treffen, sollten Sie Ihre Begeisterung für die Produkte und Ihr Business weitertragen. Erzählen Sie von sich und Ihren Erfolgen mit den Produkten oder ihrem Geschäft.

3. Seien Sie ein aktiver Zuhörer!

Finden Sie heraus, was Ihre Gesprächspartner bewegt und gehen Sie darauf ein. Hören Sie aktiv zu und steuern Sie das Gespräch durch das Stellen gezielter Fragen. Sie werden feststellen, dass die Themen Schönheit, Gesundheit, Wohlbefinden sowie zusätzliche Einkommenschancen für fast alle Menschen sehr wichtig sind und diese für Ihre Hilfe sehr dankbar sein können.

4. Erzählen Sie von den positiven Erfahrungen und Ergebnissen!

Schildern Sie, wie unsere Produkte das Aussehen, Wohlbefinden und die Gesundheit fördern können. Greifen Sie dabei auf unsere wissenschaftlichen Dokumentationen, konkrete Erfahrungsberichte sowie Ihre eigenen Erfahrungen zurück. Nichts ist überzeugender als eine Empfehlung, die auf persönlicher Erfahrung beruht.

5. Organisieren Sie weitere Treffen mit Interessenten!

Vereinbaren Sie weitere persönliche Termine, um Gespräche zu vertiefen, Feedback einzuholen sowie offene Fragen zu klären. Versetzen Sie sich dabei stets in Ihren Gesprächspartner. Überlegen und zeigen Sie ihm, wie Sie helfen können und wie er von der Nutzung der Produkte und/oder einer Tätigkeit als Consultant profitiert.

6. Nutzen Sie die Erfahrungen Ihres Netzwerks!

Denken Sie daran, dass Sie nicht alleine sind! Ihr Sponsor, ihre Netzwerk-Kollegen und die Mitarbeiter von der Light & Ease helfen Ihnen gern weiter, wenn es mal irgendwo klemmt, Sie Fragen haben oder Unterstützung benötigen. Nehmen Sie Kontakt auf und schildern Sie Ihre Anliegen!